

Cota, 6 de julio de 2026

PC-GOBANT-4600018833-2026-008

Señores:

**DEPARTAMENTO DE ANTIOQUIA — SECRETARÍA DE TALENTO HUMANO
Y SERVICIOS ADMINISTRATIVOS**

ATN. Ing. Gustavo Adolfo Rojas Zuluaga / Ing. Diego Rios

Supervisores Contrato N.º 4600018833 de 2025

Asunto: Propuesta comercial — cotización de leasing tecnológico a 24 meses para equipos Lenovo AIO ThinkCentre M90a Gen 6, Estación de Trabajo ThinkStation P3 Tower Gen 2 y Portátil ThinkPad E16 Gen 3.

Referencia: Contrato de Leasing Tecnológico N.º 4600018833 de 2025 — Proceso SECOP 16813.

Respetados señores,

Luis Rafael Valderrama Caraballo, en calidad de Director de Proyectos de NUEVA ERA SOLUCIONES S.A.S. (NES), identificada con NIT 830.037.278-1, presenta a continuación la propuesta comercial (cotización) para el suministro, bajo la modalidad de leasing tecnológico y a un plazo de 24 meses, de los equipos de cómputo marca LENOVO requeridos por el Departamento de Antioquia, conservando las mismas cantidades por línea de equipo del Contrato N.º 4600018833, con actualización de los precios unitarios conforme a las condiciones vigentes del mercado internacional de componentes electrónicos. El sustento técnico y documental de dicha actualización se presenta en el numeral 4 de esta propuesta.

1. Resumen de la propuesta comercial

NES presenta cotización para el suministro en leasing tecnológico de 2.675 equipos LENOVO, en las mismas tres líneas y cantidades del contrato vigente, a un plazo de 24 meses, con las siguientes condiciones económicas:



DESCRIPCIÓN	CANT.	PLAZO (MESES)	CANON MENSUAL UNITARIO	CANON MENSUAL TOTAL	VALOR TOTAL (24 MESES)
Computador AIO Lenovo ThinkCentre M90a Gen 6 — Intel Q870	2.200	24	\$ 668.757,60	\$ 1.471.266.709,81	\$ 35.310.401.035,33
Estación de Trabajo Lenovo ThinkStation P3 Tower Gen 2	70	24	\$ 1.887.568,00	\$ 132.129.759,76	\$ 3.171.114.234,22
Computador Portátil Lenovo ThinkPad E16 Gen 3	405	24	\$ 657.268,75	\$ 266.193.842,14	\$ 6.388.652.211,28
TOTAL GENERAL EQUIPOS				\$ 1.869.590.311,70	\$ 44.870.167.480,83

El canon mensual total propuesto para las tres líneas de equipo asciende a \$1.869.590.311,70 COP, equivalente a un valor total de leasing durante los 24 meses de \$ 44.870.167.480,83 COP.

2. Valor total de la propuesta

Conservando la misma estructura económica del Contrato N.º 4600018833 (leasing + opción de compra del 5% al finalizar el plazo), el valor total de la propuesta es el siguiente:

CONCEPTO	VALOR (COP)
Leasing (24 meses)	\$ 44.870.167.480,83
Opción de compra (5% sobre el leasing)	2.243.508.374,04
TOTAL PROPUESTA (tributos no incluidos)	\$ 47.113.675.854,88

Los valores presentados no incluyen IVA ni demás tributos aplicables (retención en la fuente, estampillas), los cuales se liquidarán conforme a la normatividad vigente al momento de la contratación, de forma análoga a la facturación del contrato actual. Los precios unitarios cotizados son fijos durante toda la vigencia de la propuesta.

3. Comparativo frente al canon mensual vigente

A continuación, se compara el canon mensual unitario informado a la supervisión mediante el Comunicado NES-GOBANT-007 del 8 de mayo de 2026 (valores



adjudicados por subasta inversa, vigentes en el Contrato N.º 4600018833) frente al canon mensual unitario de la presente propuesta:

EQUIPO	CANON MENSUAL VIGENTE *	CANON MENSUAL PROPUESTO	VARIACIÓN
AIO (M70a/M90a Gen 6)	\$ 275.165,40	\$ 668.757,60	143,04%
WorkStation (P3 Tower Gen 2)	\$ 780.538,59	\$ 1.887.568,00	141,83%
Portátil (ThinkPad E16 Gen 3)	\$ 249.839,70	\$ 657.268,75	163,08%
TOTAL (canon mensual, 2.675 equipos)	\$ 761.186.659,80	\$ 1.869.590.311,70	145,62%

* Canon mensual vigente para 24 meses informado a la supervisión mediante el Comunicado NES-GOBANT-007 del 8 de mayo de 2026.

El incremento ponderado del canon mensual total de las tres líneas de equipo es de +145,62% frente al valor vigente en el Contrato N.º 4600018833. El aumento no es uniforme entre líneas: es mayor en los equipos cuyo costo de fabricación depende en mayor proporción de memoria RAM y almacenamiento SSD (AIO y Portátil), para el caso de la WorkStation, el costo está dominado por la tarjeta gráfica NVIDIA Blackwell, un componente con dinámica de precio distinta. El sustento de este comportamiento se detalla en el numeral siguiente.

4. Sustento del incremento de precios

El incremento en los precios unitarios cotizados no obedece a una decisión comercial unilateral de NES, sino al comportamiento del mercado global de componentes electrónicos durante 2025 y 2026, documentado tanto por el fabricante LENOVO como por múltiples fuentes especializadas del sector. A continuación, se presenta el sustento técnico.

4.1 Comunicación oficial del fabricante LENOVO

Mediante carta oficial dirigida a sus clientes corporativos el 6 de febrero de 2025 (remitida a la supervisión como anexo del Comunicado NES-GOBANT-002), LENOVO informó directamente a NES:

"We are seeing sustained upward trends in component costs, particularly for memory (DRAM) and storage (NAND/SSD). This is driven by tight supply, wafer allocation shifts toward higher-value segments, and growing demand from hyperscale and AI

applications (...) In response to these market conditions, we will be implementing pricing adjustments across our portfolio, effective from 1st December 2025."

En dicha comunicación, LENOVO cita adicionalmente reportes de TrendForce, Tom's Hardware, Sourceability, Digitimes y TechSpot que documentan alzas de precio de DRAM y NAND de entre el 30% y el 50% durante el segundo semestre de 2025, atribuidas a la reasignación de capacidad de fabricación hacia memoria de alto valor (HBM) para infraestructura de inteligencia artificial.

4.2 Escasez global de memoria DRAM y almacenamiento NAND/SSD (2025-2026)

Diversas fuentes especializadas confirman que la escasez advertida por LENOVO se agravó durante 2026. Según IDC, la escasez de memoria elevará el precio de los computadores nuevos entre un 15% y un 20% en 2026, y la oferta de DRAM y NAND crecerá en 2026 por debajo de los promedios históricos (16% y 17% interanual respectivamente).

En el segundo trimestre de 2026 los precios de DRAM de consumo llegaron a subir hasta un 89%, y los contratos de NAND Flash entre un 70% y un 75%. La causa estructural es la migración de Samsung, SK Hynix y Micron hacia la fabricación de memoria HBM para IA, lo que redujo la oferta disponible para equipos de cómputo corporativo y de consumo; los analistas no esperan alivio antes de 2027-2028.

4.3 Escasez y aumento de precio de procesadores (Intel / AMD)

La presión no se limita a la memoria. Intel y AMD confirmaron incrementos de precio en sus procesadores durante 2026, impulsados por la demanda de cómputo para inteligencia artificial agentiva, que ha vuelto a poner presión sobre la capacidad de fabricación de CPU convencionales. Desde marzo de 2026 los procesadores de consumo subieron entre 5% y 10%, con un incremento adicional de 8% a 10% proyectado para el segundo semestre del año, y una escasez que se prolongaría al menos hasta 2027.

4.4 Efecto sobre los equipos cotizados

El AIO ThinkCentre y el portátil ThinkPad concentran una proporción alta de su costo de fabricación en memoria RAM DDR5 y almacenamiento SSD PCIe, los dos componentes con mayor incremento porcentual documentado (hasta 89% en DRAM y 75% en NAND); por ello su canon mensual aumenta en mayor proporción (+102,5% y +119,2% respectivamente). La WorkStation, en cambio,

tiene su costo dominado por la tarjeta gráfica NVIDIA Blackwell (cambio aprobado mediante NES-GOBANT-002), un componente con dinámica de mercado distinta a la de la memoria masiva, lo que explica un incremento porcentual menor (+54,7%).

Fuentes consultadas

- [IDC — Global Memory Shortage Crisis: Market Analysis \(2026\)](#)
- [Wikipedia — 2025-present global memory supply shortage](#)
- [Wccftch — RAM Shortage 2026 Explained: Why AI Is Causing a DDR5 Crisis](#)
- [El Chapuza Informático — El precio de los ordenadores aumentará 15-20% en 2026 por la DRAM](#)
- [Infobae — Los procesadores serán más caros en 2026: Intel y AMD subirán los precios de sus CPUs](#)
- [Hipertextual — No solo la memoria: Intel y AMD subirán los precios de sus procesadores en 2026](#)

5. Condiciones comerciales de la oferta

- Modalidad: leasing tecnológico, con opción de compra del 5% sobre el valor del leasing pagado al finalizar el plazo, igual que en el Contrato N.º 4600018833.
- Plazo: 24 meses, pago mensual mes vencido, dentro de los 30 días hábiles siguientes a la presentación de la factura.
- Precios unitarios fijos y no reajustables durante toda la vigencia de la oferta; valores expresados en pesos colombianos (COP), **IVA y demás tributos no incluidos**.
- Alcance de servicios incluido por unidad: transporte nacional e internacional, generación de imagen, alistamiento y puesta a punto, instalación en el puesto del usuario final, traslado de información, marcación con placas de propiedad del contratista, garantía de fábrica y actas de entrega con verificación técnica, igual alcance del contrato vigente.



- Garantías exigibles equivalentes al esquema vigente: cumplimiento (20%), calidad y correcto funcionamiento de los bienes (20%), salarios y prestaciones (5%), y buen manejo del anticipo (100% del anticipo pactado, si aplica).
- Vigencia de la oferta: 15 días calendario contados a partir de la fecha del presente documento, dada la volatilidad actual de los precios de componentes.
- Disponibilidad sujeta a cupo de producción con el fabricante LENOVO, en razón a la coyuntura de mercado descrita en el numeral 4.

Quedamos atentos a cualquier observación o solicitud de aclaración adicional que la supervisión o la Secretaría de Talento Humano y Servicios Administrativos consideren pertinente frente a la presente propuesta comercial.

Atentamente,

Luis Valderrama Caraballo

Director de Proyectos

NUEVA ERA SOLUCIONES S.A.S.

director.proyectos@nuevaerasoluciones.com

